

Государственное бюджетное профессиональное образовательное учреждение
Краснодарского края «Армавирский юридический техникум»


(ГБПОУКК АЮТ)

МЕТОДИЧЕСКАЯ РАЗРАБОТКА

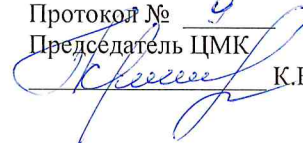
классного часа

тема: «Ты – предприниматель»

Подготовила преподаватель
Абалтусова Л.А.

Рассмотрены и утверждены
на заседании цикловой методической
комиссии общепрофессиональных дисциплин
«Б»  2019г.

Протокол № 9
Председатель ЦМК

 К.В. Кравченко

2018 – 2019 уч. год

Пояснительная записка

Классный час «Ты-предприниматель» проводится с целью расширения представлений обучающихся о сфере предпринимательской деятельности, так как она является привлекательной для современной молодежи, ассоциируется с экономической свободой, возможностью самостоятельно принимать деловые решения и достигать личностного успеха и материального благосостояния.

Однако на предпринимателя нельзя выучиться в вузе, и нет такой специальности – «успешный бизнесмен».

Формируемые компетенции:

ОК 2. Анализировать социально-экономические и политические проблемы и процессы,

использовать методы гуманитарно-социологических наук в различных видах профессиональной и социальной деятельности.

ОК 4. Решать проблемы, оценивать риски и принимать решения в нестандартных ситуациях.

ОК 6. Работать в коллективе и команде, обеспечивать ее сплочение, эффективно общаться с коллегами, руководством, потребителями.

ОК 7. Самостоятельно определять задачи профессионального и личностного развития, заниматься самообразованием, осознанно планировать повышение квалификации.

ОК 9. Уважительно и бережно относиться к историческому наследию и культурным традициям, толерантно воспринимать социальные и культурные традиции.

ОК 10. Соблюдать правила техники безопасности, нести ответственность за организацию мероприятий по обеспечению безопасности труда.

Цели классного часа:

Обучающая:

- формирование у молодёжи активной жизненной позиции, интереса к предпринимательской деятельности

Воспитательная:

- воспитание ответственного отношения к порученному делу;
- воспитание умения устанавливать контакт при общении с людьми;
- воспитание целеустремленности, инициативности, трудолюбия.

Развивающая:

- развитие предпринимательских способностей;
- развитие творческих способностей обучающихся;
- развитие умения владеть речью, умения управлять собой;
- развитие мышления, памяти, речи.

ВРЕМЯ ПРОВЕДЕНИЯ: 45 мин.

ОСНАЩЕНИЕ: методическая разработка открытого классного часа, CD-диск с презентацией классного часа, мультимедийная установка

ХОД МЕРОПРИЯТИЯ

1. Вступительное слово классного руководителя (или ведущего).

Притча. «Жил мудрец, который знал все. Один человек захотел доказать, что мудрец знает не все. Зажав в ладонях бабочку, он спросил: «Скажи, мудрец, какая бабочка у меня в руках: мертвая или живая?» А сам думает: «Скажет живая – я ее умертвлю, скажет мертвая – выпущу». Мудрец, подумав, ответил: «Все в твоих руках».

Миллионы юношей и девушек, окончивая школу, техникум, пытаются найти свой жизненный путь. К сожалению, не всем удаётся достичь желаемых успехов. Одна из причин заключается в том, что профессиональные, личные и жизненные планы не всегда хорошо продуманы, составлены без учёта своих способностей и возможных препятствий. Сегодня попробуем разобраться в этих вопросах. Тема нашего классного часа звучит так: «Ты предприниматель».

2. Определение экономической сущности предпринимательской деятельности

Ведущий 1

Обратите внимание на эпиграф к классному часу.

Джеймс Уотсон когда-то сказал: «Бизнес – это игра, величайшая игра в мире – если вы знаете, как в неё играть». Как вы понимаете данные слова? Кто участники этой игры? (*ответы обучающихся*)

Бесспорно, главная роль здесь отводится предпринимателям.

Предпринимательская деятельность была и остаётся привлекательной для современной молодежи, поскольку ассоциируется с экономической свободой, возможностью самостоятельно принимать деловые решения, достичь личного успеха и материального благосостояния. Однако на предпринимателя нельзя выучиться в вузе, и нет такой специальности – «успешный бизнесмен». Как вы думаете, любой ли человек может достичь успеха в предпринимательской деятельности? Почему? (*ответы обучающихся*). Верно, для того чтобы стать предпринимателем, человек должен обладать определёнными качествами, а какими и обладаете ли вы ими, мы попробуем разобраться на нашем занятии.

Ведущий 2

Предпринимательская деятельность разрешена и поддерживается законом. Закон Российской Федерации «О предприятиях и предпринимательской деятельности» введённый в действие 1 января 1991 года, закрепляет основные признаки этой деятельности:

предприниматель ведёт своё дело:

- от своего имени,

-на свой риск, под свою имущественную ответственность.

По статистике, людей, которые становятся предпринимателями в разных странах мира - от 2,5% до 4,2% от всех жителей этих стран. Россия тоже не

является исключением из этого правила. В нашей стране уже 2,7 % людей от числа всех жителей, которые занимаются различными видами бизнеса. Дух предпринимательства проник в нашу жизнь и заставляет все большее число людей задуматься о своей судьбе и своем жизненном пути.

Кого же называют предпринимателем?

Ответы обучающихся:

1. Предпринимательство - инициативная самостоятельная деятельность людей, осуществляемая от своего имени, на свой риск и направленная на получение дохода, прибыли от пользования имуществом, продажи товаров, оказания услуг. Это деятельность, связанная с риском, инициативой, предприимчивостью, самостоятельностью, ответственностью, активным поиском.

2. *Предприниматель* – это тот, кто организует весь процесс, приносящий в итоге прибыль. Он заботится об ассортименте, о продажной цене, о взаимоотношениях с властями, об охране, о бухгалтерии, о подборе персонала, о транспорте, - всего не перечислить...

Его прибыль может быть очень большой. Но в случае краха он может потерять все свое состояние.

Ведущий 1: Из данного определения выделите главные черты личности предпринимателя (*ответы обучающихся*).

Верно, успеха в бизнесе обычно добиваются те, кто одержим идеей, уверен в себе, способен подобрать нужную команду, коммуникабелен.

3. Нормативно - правовая база предпринимательства

1. ГК РФ

2. Федеральный закон от 24.07.2007 N 209-ФЗ (ред. от 03.07.2016) "О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации" (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.08.2016)

3. Федеральный закон от 08.08.2001 N 129-ФЗ (ред. от 28.12.2016) "О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей" (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2017)

4. Федеральный закон от 26.12.2008 N 294-ФЗ (ред. от 22.02.2017) "О защите прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при осуществлении государственного контроля (надзора) и муниципального контроля"

5. Федеральный закон от 22.07.2008 N 159-ФЗ (ред. от 03.07.2016) "Об особенностях отчуждения недвижимого имущества, находящегося в государственной собственности субъектов Российской Федерации или в муниципальной собственности и арендуемого субъектами малого и среднего предпринимательства, и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации"

6. Федеральный закон от 25.02.1999 N 39-ФЗ (ред. от 03.07.2016) "Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений"

Подсчитайте сумму баллов.

Если сумма набранных вами баллов равна 17 и более, вы имеете все необходимые качества, чтобы стать предпринимателем. Ваши целеустремленность, энергия и вера в успех помогут реализовать любую стоящую идею — главное, чтобы идея действительно того заслуживала.

Вы набрали от 13 до 17 баллов. Ваши шансы на успех в качестве предпринимателя не столь очевидны. Тем не менее, вы можете стать удачливым предпринимателем.

Если у вас менее 13 баллов, из вас вряд ли выйдет хороший предприниматель. Постарайтесь набраться опыта и, прежде чем встать на путь свободного предпринимательства, еще и еще раз сопоставьте свои интересы, желания и возможности.

Тест на определение способностей к предпринимательской деятельности.

Цель: развитие личностного интереса к предпринимательской деятельности.

За каждый положительный ответ – 1 балл

1. Умеете ли вы доводить начатое дело до конца, несмотря на возникающие трудности?
2. Умеете ли вы настоять на принятом решении, или вас можно легко переубедить?
3. Любите ли вы брать на себя ответственность, руководить чем-либо?
4. Пользуетесь ли вы уважением, доверием товарищей?
5. Вы вполне здоровы?
6. Готовы ли вы трудиться от зари до зари, не получая немедленной отдачи?
7. Любите ли вы общаться и работать с людьми?
8. Умеете ли вы убеждать других в правильности избранного пути?
9. Есть ли у вас хоть малейший опыт работы в той области, в которой вы хотите начать собственное дело?
10. Знакомы ли вы хоть немного с действующими правилами налогообложения, калькуляции заработной платы, ведения бухгалтерского учета?
11. Можете ли вы заговорить на улице с незнакомым человеком?
12. Считаете ли вы хитрость полезным качеством?
13. Завидуете ли вы успеху ваших знакомых?
14. Есть ли у вас на примете помещение, которое можно арендовать?
15. Обращаетесь ли вы на «Вы» к вашим старшим по возрасту родственникам?
16. Переживаете ли вы, если вас обсчитали в магазине?
17. Есть ли у вас возможность привлечь родных и знакомых к финансированию создаваемого вами предприятия?
18. Способны ли вы, например, на вокзале доверить на время чемодан совершенно незнакомому человеку?
19. Есть ли у вас на примете толковые специалисты, обладающие опытом и знаниями, которых вам не хватает?
20. Уверены ли вы в том, что иметь собственное дело – это главная ваша мечта?

4. Мотивы предпринимательской деятельности

Что же заставляет людей идти на риск и начинать собственное дело?

Мотивов очень много. Выделим основные.

- ✓ больше зарабатывать, чтобы жить лучше
- ✓ реализовать себя в чем-либо
- ✓ быть независимым, успешным и обеспеченным

Очевидно, иметь собственное дело гораздо тяжелее, чем быть наемным работником. Работа будет поглощать все ваше время, мысли. Вряд ли вас ждет быстрое и сказочное обогащение: путь к нему тернист.

Вам придется вступать в непростые отношения с конкурентами, контрольными органами, и даже возможно, с криминальными структурами. Но если все эти трудности вас не пугают, и свое будущее вы видите в предпринимательстве, - тогда вперед!!!

5. Личностные качества предпринимателя

Современному предпринимателю присущи следующие черты: целеустремленность,

- ✓ безграничная вера в свой продукт или вид услуг,
- ✓ изобретательность,
- ✓ упорство и настойчивость в достижении поставленной цели,
- ✓ нацеленность на успех и получение прибыли,
- ✓ понимание своих сильных и слабых сторон,
- ✓ готовность начать всё с самого начала,
- ✓ аналитический склад ума,
- ✓ полная уверенность в своем бизнесе,
- ✓ способность своим примером увлечь за собой других,
- ✓ практичность,
- ✓ внимание к деталям и незначительным нюансам в бизнесе,
- ✓ стремление постоянно развивать своё дело,
- ✓ готовность пойти на риск,
- ✓ отсутствие страха перед трудностями

Ведущий 2

Среди личностных качеств можно выделить шесть наиболее важных:

- ✓ самостоятельность
- ✓ амбициозность
- ✓ настойчивость
- ✓ трудолюбие
- ✓ стойкость
- ✓ ответственность

6. Организационно-правовые формы предпринимательства

Основными формами предпринимательства с образованием юридического лица являются:

– хозяйственные товарищества (полное, коммандитное),

- хозяйственные общества (акционерное, общество с ограниченной ответственностью),
- производственные кооперативы,
- государственные и муниципальные унитарные предприятия.

7. Психометрический тест на определение предпринимательских способностей

Ведущий 1

Проверим, а можете ли вы быть предпринимателем, обладаете ли вы набором таких качеств, которые в сумме дают предпринимательскую способность (Приложение 1)

Исходя из полученных результатов анкетирования, примера родителей или друзей родителей, кто-нибудь из вас в будущем выберет для себя эту сложную, но благодарную и прибыльную деятельность.

8. Деятельность индивидуальных предпринимателей, востребованная в Краснодарском крае

В нашем крае распространено индивидуальное предпринимательство в следующих сегментах рынка:

- растениеводство и животноводство, охота и предоставление соответствующих услуг в этих областях,
- лесоводство и лесозаготовки,
- рыболовство и рыбоводство,
- добыча сырой нефти и природного газа,
- производство пищевых продуктов,
- производство напитков,
- производство табачных изделий,
- производство текстильных изделий,
- производство одежды,
- производство кожи и изделий из кожи.

Список использованной литературы

1. Гражданский кодекс Российской Федерации. Части первая, вторая и третья [Электронный ресурс]: // СПС «Гарант», 2018.
2. Налоговый кодекс Российской Федерации [Текст]: Части первая и вторая [Электронный ресурс]: // СПС «Гарант», 2018.
3. Буров В.Ю. Основы предпринимательства [Текст]: учебник, Чита 2016. – 489с.
4. Горфинкель, В.Я. Предпринимательство: учебник / В.Я. Горфинкель, Г.Б. Поляк. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2016. - 581 с.
5. Лапуста, М.Г. Предпринимательство: учебник / М.Г. Лапуста. - М.:ИНФРА-М, 2015. - 520 с.
6. Череданова Л. Н. Основы экономики и предпринимательства. Учебник. -М.: АКАДЕМИЯ, 2016.